

## **DYNABOOK APRESENTA NOVO SALES ACCOUNT MANAGER PARA SETOR PÚBLICO**

- *Com a nomeação de Fernando Duarte, a Dynabook reforça a sua aposta no setor público*

**11 de outubro de 2021, Lisboa, Portugal** – A Dynabook, antiga Toshiba PC Company, acaba de nomear o seu mais recente Sales Account Manager para o setor público em Portugal. A iniciar funções hoje, dia 11 de outubro, Fernando Duarte vem reforçar o posicionamento da Dynabook junto do setor público.

Na Dynabook, Fernando Duarte irá desenvolver a sua atividade de gestão comercial e de contacto com o setor da Administração Pública e instituições que a compõem, oferecendo uma perspetiva e suporte local muito importante para o reforço das operações da tecnológica.

Fernando Duarte conta com um vasto percurso profissional com mais de 20 anos, desde sempre ligado ao setor de Tecnologias de Informação, de onde se destaca a empresa de prestação de serviços de informática, Normática.

*“Integrar uma empresa com um legado tão rico como a Dynabook é um grande desafio para qualquer profissional. Para mim, será uma excelente oportunidade para oferecer aos órgãos do setor público as soluções tecnológicas mais inovadoras do mercado,”* afirma **Fernando Duarte, o mais recente Sales Account Manager para o setor público da Dynabook Portugal.**

*“A experiência do Fernando Duarte é, naturalmente, uma mais-valia para a Dynabook em Portugal. Reforçar a presença junto do setor público era algo que queríamos há já algum tempo e é com grande satisfação que damos este passo. Mais uma vez, a Dynabook comprova a importância do mercado português da computação móvel a nível global,”* esclarece **Carlos Cunha, Diretor Comercial da Dynabook Portugal.**

*“O mercado português é de grande importância para nós. Poder contar com profissionais experientes e conhecedores na área da Administração Pública é absolutamente essencial para o nosso sucesso. Estamos confiantes de que o Fernando Duarte é uma grande adição à nossa*

*equipa e que nos reforçará nesse sentido," comenta Maite Ramos, Diretora Geral da Dynabook Iberia.*

O reforço da equipa Dynabook em Portugal realça, mais uma vez, o compromisso da tecnológica japonesa para com o mercado português, onde tem vindo a consolidar a sua presença. Em 2020, com a nomeação de Carlos Cunha para Diretor Comercial, procurou fortalecer o seu posicionamento e valores junto do mercado nacional. Beneficiando da excelência tecnológica e herança de 35 anos da Toshiba, a Dynabook volta, agora, a alargar a sua estrutura corporativa para melhor apoiar as organizações do setor público.

**-FIM-**

#### **Contactos Media**

Para mais informações específicas ou imagens de imprensa, contacte:

Fernando Batista, Do It On

[fernando.batista@doiton.agency](mailto:fernando.batista@doiton.agency) / +351 913 874 133

Carlos Cunha, Dynabook Portugal

[carlos.cunha@dynabook.com](mailto:carlos.cunha@dynabook.com)

#### **Aceda Online**

Visite o nosso [website](#) para obter detalhes sobre os últimos produtos e suas especificações e visite também o nosso [blog](#) para informação adicional. Pode também, conectar-se com a Dynabook através dos nossos canais de social media - [LinkedIn](#) e [Twitter](#).

#### **Sobre a Dynabook Inc.**

Durante mais de 30 anos, os computadores e a tecnologia da Toshiba têm definido o padrão para inovação, qualidade e confiança. Atualmente adquirido maioritariamente pela Sharp Corporation, a Dynabook Inc. continua essa tradição ao entregar valores e serviços que apoiam os nossos parceiros e clientes a alcançar as suas metas.

Para mais informações, visite: <http://pt.dynabook.com>