

MÁRIO PIRES, NOVO SALES ACCOUNT DA TOSHIBA PORTUGAL

Lisboa, 29 de novembro de 2018 – A Toshiba Client Solutions, acaba de contratar Mário Pires para B2B Sales Account da marca para o mercado português. Com a sua entrada, Mário irá reforçar a equipa comercial da Toshiba junto da área dos grandes clientes. Anteriormente Mário Pires desempenhou funções, por mais de uma década, como sales manager ESI na Listopsis.

O percurso académico de Mário Pires passou pelo INEPI, onde concluiu o curso de Analista-Programador e iniciou a sua carreira profissional na MemoSis em 1999. No ano 2000, abraçou um novo desafio profissional na Corre e Ribeiro, tendo em 2007 incorporado a equipa da Listopsis.

Luis Polo, diretor comercial da Toshiba para Portugal e Espanha comenta: *“A Toshiba é uma referência clara no mercado empresarial. O Mário é uma excelente adição à nossa equipa portuguesa, indo trabalhar diretamente o mercado das grandes contas portuguesas. Tê-lo na nossa equipa vai permitir-nos alcançar os nossos objetivos para o crescimento no mercado português e manter a nossa estratégia de crescimento”*.

Mário Pires salienta: *“Esta é uma oportunidade que não poderia recusar. Poder trabalhar com uma equipa onde a inovação e o foco na qualidade das soluções empresariais a apresentar ao mercado são o principal foco, leva-me a ter a confiança de ser um desafio único e de sucesso. Quero apoiar a Toshiba a reforçar e alargar a sua atividade no mercado empresarial português.”*

- FIM -

Aceda Online

Visite o website da Toshiba para obter detalhes sobre os últimos produtos e suas especificações: www.toshiba.pt/b2b. Visite também o nosso blog para informação adicional – [Toshibytes](http://www.toshiba.pt/toshibabytes). Pode também, conectar-se com a Toshiba através dos nossos canais de social media: www.linkedin.com/company/toshiba-business-computing-solutions
Para aceder às últimas notícias, comunicados de imprensa, galerias de imagens e contactos de media: <http://www.toshiba.pt/press/>

Sobre a Toshiba Client Solutions

Durante mais de 30 anos, os computadores e a tecnologia da Toshiba têm definido o padrão para inovação, qualidade e confiança. Atualmente adquirido maioritariamente pela Sharp Corporation, a Toshiba Client Solutions Co., Ltd. continua essa tradição ao entregar valores e serviços que apoiam os nossos parceiros e clientes a alcançar as suas metas.

Para mais informação:

Fernando Batista / fernando.batista@tabuadigital.com

913 874 133

Toshiba Portugal: Luis Polo / luis.polo@toshiba.es